

In collaboration with TiasNimbos Business School(\*), Instima presents a new top management program addressed to marketing managers, sales managers and high potentials with a commercial as well as sales background or track record.

**A five days residential program:**

**Part 1:** The topmanager's crucial pillars - May 4th, 5th and 6th at Tilburg

**Part 2:** A strategic roadmap in practice - June 4th and 5th at Brussels

An opportunity for those who already followed an "advanced program" at Instima or another institute and want to continue their investment in strategic knowledge and skills!!

Advice and information by Prof.Dr.Marc Logman, Scientific Advisor Instima.

(\*) (International Top Business School, Number 1 in the Benelux for tailor made programs in the 2008 Financial Times ranking)



►► **Strategic Management skills for Top Marketeers**

**Academische partners  
sterken de opleidingen**

De wetenschappelijke ondersteuning wordt gegarandeerd door de samenwerking tussen Instima, universiteiten en hogescholen zoals HUB, UAMS, PUC KULeuven Campus Kortrijk, FUNDP en TiasNimbos. Volgens de opleiding en de gevraagde proeven (paper, groepswork, adviesnota) krijgen de deelnemers die een Instima opleiding volgen, een certificaat of een post-universitair diploma. Het diploma is ook getekend door de universitaire instelling die de opleiding mee organiseert.



**Een erkend kwaliteitslabel**

Instima behaalde met zijn opleidingsaanpak het bekende QFor label. Enkel organisaties die goed scoren op inhoud, prijs/kwaliteit verhouding, "cultural fit" en persoonlijk contact, ontvangen het Qfor label.

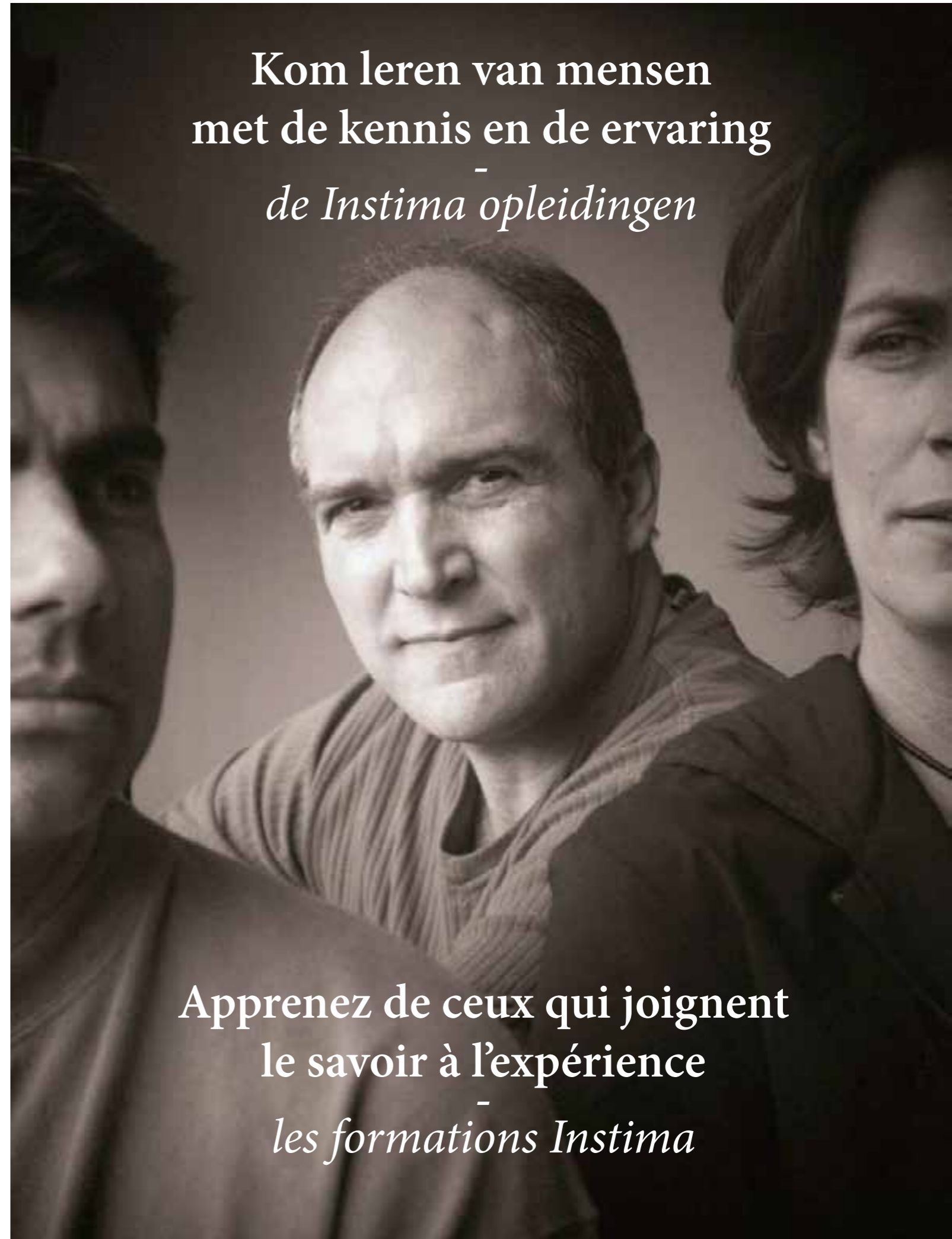


**Un label de qualité reconnu.**

Instima a obtenu le label QFor pour la qualité de ses formations. Seules les organisations qui réalisent de bons scores en termes de contenu, de rapport qualité/prix, «d'adéquation culturelle» et de contacts personnels obtiennent le label QFor.

**Advies & Informatie • Conseils & Informations**

Instima – tel: 02/467 59 57, fax: 02/467 59 56, info@instima.be, www.instima.be  
Z.1.Researchpark 120, 1731 Zellik



**Kom leren van mensen  
met de kennis en de ervaring  
-  
de Instima opleidingen**

**Apprenez de ceux qui joignent  
le savoir à l'expérience  
-  
les formations Instima**

# De Instima opleidingen

# Les formations Instima



**NEW!**  
p.4



Strategic management skills for top marketers

In collaboration with TiasNimbas Business School. A top management program driven by 3 pillars:

- Strategic thinking and doing
- Innovative thinking and doing
- Leadership skills

- 
- 
- 
- 
- 
- 

- Praktijkgerichte opleidingen in marketing sales en communicatie**
- De essentie van marketing en sales beleid
  - Marketing management
  - Business-to-business marketing management
  - Sales management
  - Marketing communicatie management

- Formations pratiques en marketing, vente et communication**
- Business-to-consumer marketing
  - Business-to-business marketing
  - Communication marketing
  - Sales management
  - Fondements et principes de marketing

- Special topics opleidingen**
- Business development
  - Brand management
  - Key account management
  - Recente inzichten in verkoop en marketing
  - Corporate communication & PR management
  - Marketing metrics
  - Event Marketing

- Formations spécifiques**
- Key account management
  - Corporate communication & PR management
  - Plan marketing
  - Marketing internet

- Short formats**
- Coaching in sales en marketing
  - E-commerce
  - Innovatie & creativiteit
  - Duurzaam ondernemen (360° Marketing)
  - Customer intelligence

- Short formats**
- Coaching en vente et marketing
  - E-commerce
  - Innovation & créativité
  - Customer intelligence

- Advanced opleidingen**
- Advanced sales management
  - Advanced marketing management
  - Advanced communicatie management
- \*Uniquement en néerlandais



Een uniek platform om uw vakkennis actueel te houden en uw expertise te ontwikkelen.  
Une plateforme unique pour garder vos connaissances à jour et développer votre expertise.